

Хотите торговать на маркетплейсах,
но нет желания или больших денег на закуп
оптовой партии товара?

DBM

delivery by manufacturer

схема сотрудничества с производителем,
когда Вы продаете, а производитель отправляет
посылки клиентам.

- + Загружайте наши товары в свой магазин на Маркетплейсе
- + Обновляйте остатки по нашему складу в любое время
- + Устанавливайте рекомендуемые цены на наши товары
- + Работайте с нами по оптовому прайсу DBM, как партнер

75₽

*... и мы все сделаем за Вас!
ну или почти все)))*

+7 (904) 073-53-00
sales@lana-caps.ru
шапкиоптом.рф



ЧЕСТНЫЙ*
ЗНАК

*Будьте уверены в подлинности нашего товара
- все наши товары имеют коды маркировки,
зарегистрированные и введенные в оборот
в системе «Честный знак»

Позвоните прямо сейчас



Мы - LanaCaps

производство трикотажных изделий с 1997 года!

У нас есть собственное производство и мы готовы связать практически любую продукцию, исходя из ваших эскизов, либо выберите из нашего каталога готовую продукцию и реализовывайте ее через свои каналы сбыта.

А вот что же такое DBM и как работать по этой схеме рассказываем ниже...

DBM

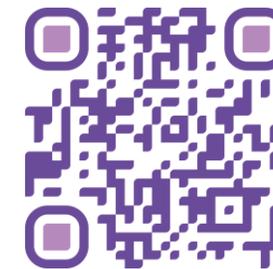
delivery by manufacturer доставка от производителя

Мы уверяем Вас, аббревиатуру DBM - Вы слышите первый раз. Почему? Потому что придумали ее именно мы. Раньше это называли "Дропшиппинг", но мы усовершенствовали эту схему и предлагаем Вам сотрудничество.

- ⊕ Вы загружаете наши товары к себе в интернет-магазин, в т.ч. на любой из предложенных маркетплейсов;
- ⊕ Устанавливаете остатки, которые находятся на наших складах;
- ⊕ Начинаете продавать. Как только к Вам поступает заказ, мы, полагаясь на остатки, будем самостоятельно из Вашего личного кабинета формировать отгрузку и отправлять Ваших покупателям;
- ⊕ Вы оплачиваете только стоимость товара по оптовой цене и фиксированную плату за обслуживание отправления.

СКОЛЬКО СТОИТ И ЧТО ВХОДИТ В СТОИМОСТЬ?

Позвоните прямо сейчас



Мы возьмем с Вас оптовую цену товара
и за обслуживание отправления

75₽

В стоимость обслуживания
отправления входит:

-  Картонная бирка и леска
-  Штрихкодирование товара
-  Индивидуальная упаковка
-  Курьерский пакет
-  Штрихкодирование посылки
-  Транспортировочный короб
-  Штрихкодирование короба
-  Доставка на ПВЗ

Этапы работы



[Образец договора](#)

1

Подписание договора

На этом этапе мы подпишем с Вами договор о сотрудничестве. Это обычный договор поставки.

2

Загрузка товаров и цен

На втором этапе вы загружаете товарные позиции, которые Вам интересны или по нашей рекомендации.

3

Сбор и отправка заказов

В Ваш кабинет приходят заказы - мы самостоятельно распечатываем ШК, упаковываем и отправляем посылки Вашим покупателям.

4

Оплата поставки

После того, как мы упаковали и отправили посылку Вашему покупателю, вы оплачиваете оптовую стоимость товара и стоимость обслуживания отправления.

5

Отзыв в Вашем магазине

Мы контролируем полностью каждую отправку, поэтому отправка брака практически исключена, а это значит, что в Вашем магазине будут преимущественно положительные отзывы.

Дополнительные услуги

Позвоните прямо сейчас



Загрузка товаров

Мы сможем загрузить в Ваш магазин наш ассортимент выборочно или целиком.

9.900₽*

Обновление остатков

Вы можете обновлять остатки нашего склада самостоятельно, либо заказать услугу регулярного обновления цен в вашем магазине.

2.900₽**

* Стоимость загрузки нашей продукции в Ваш магазин на одном из основных маркетплейсов (ЯндексМаркет, ОЗОН)

** Мы будем обновлять остатки 3 раза в неделю самостоятельно. Стоимость указана за 1 месяц.

LanaCaps - бренд, с которым безопасно и комфортно работать

Компания LanaCaps работает исключительно с проверенными поставщиками сырья. Используем современное вязальное оборудование, что гарантирует высокое качество продукции. Наши трикотажные изделия соответствуют российским и международным стандартам качества. Это подтверждено сертификатом соответствия в рамках Национальной системы сертификации ГОСТ 32118-2013 и Декларациями соответствия ТР ТС 007/2011 и ТР ТС 017/2011.



ЕВРАЗИЙСКИЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ СОЮЗ
ДЕКЛАРАЦИЯ О СООТВЕТСТВИИ

Заявитель Индивидуальный предприниматель Краснова Светлана Борисовна
Место жительства: 644001, РОССИЯ, Омская область, город Омск, улица Масленникова, дом 80, квартира 82;
адрес места осуществления деятельности: 644085, РОССИЯ, Омская область, город Омск, проспект Мира,
дом 177; основной государственный регистрационный номер: 304550250500460; Телефон: + 7 (913) 968-02-33; адрес электронной почты: lana836@yandex.ru

заявляет, что Шарфы трикотажные 1-го слоя для мужчин и ж из полусушерстяной, полиакрилонитрильной пряжи с маркировкой типа: «снуд», «бактус», «манишка», «воротник», платки, косыли изготовленные Индивидуальным предпринимателем Красновой Место жительства: 644001, РОССИЯ, Омская область, город Омск; адрес места осуществления деятельности по изготовлению п город Омск, проспект Мира, дом 177 по ГОСТ 5274-2014 «Шарфы и платки трикотажные. Общие тех код ТН ВЭД ЕАЭС: 6117 10 000 0 соответствует требованиям технического регламента Также продукция легкой промышленности» Декларация о соответствии принята на основании прото выданного аккредитованной Испытательной лабораторией («Центр испытаний и сертификации АЛЬТЕРНАТИВА») ООО «И схема декларирования соответствия 3Д

Дополнительная информация Изделия хранятся в крытых с попадания солнечных лучей и атмосферных воздействий. Изде таре - на стеллажах. Расстояние от пола до нижней части полки изделия - не менее 0,2 м, от отопительных приборов до изд менее 0,7 м. Срок хранения, службы (годности) изготовителем обращения продукции на рынке Евразийского экономичес Декларация соответствия распространяется на серийно выпг изготовленные отобранных образцов (проб) продукции, прошед апреля 2024 г.

Декларация о соответствии действительна с даты регистра

Регистрационный номер декларации о соответствии:
EAЭС N RU Д-РУ.РА04.В.33453/24

Дата регистрации декларации о соответствии: 16.05.2024



ЕВРАЗИЙСКИЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ СОЮЗ
ДЕКЛАРАЦИЯ О СООТВЕТСТВИИ

Заявитель Индивидуальный предприниматель Краснова Светлана Борисовна; Место жительства: 644072, Российская Федерация, город Омск, улица Масленникова, дом 80, квартира 82; Адрес места осуществления деятельности: 644085, Российская Федерация, город Омск, проспект Мира, дом 177; Основной государственный регистрационный номер: 304550250500460; Телефон: + 7 (913) 968-02-33; Адрес электронной почты: lana836@yandex.ru

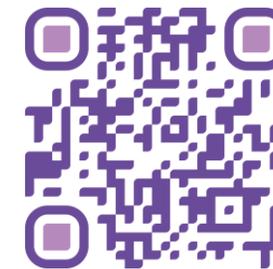
заявляет, что Головные уборы трикотажные 2-го слд предметами и в комплектах с маркировкой «ИП полиакрилонитрильной пряжи: шапки, береты, шапк пилотки, кефи, колпаки, капоры, чалмы, изготовлена Индивидуальным предпринимателем Кра жительства: 644072, Российская Федерация, город Омск,) Адрес места осуществления деятельности по изгото Федерации, город Омск, проспект Мира, дом 177 по ГОСТ 32118-2013 «Головные уборы. Общие техническ код ТН ВЭД ЕАЭС: 6505 00 900 0 серийный выпуск соответствует требованиям технического регламента «О безопасности продукции легкой промышленности» Декларация о соответствии принята на основании от 02.11.2023, выданного аккредитованной Испытательной ответственностью «Центр испытаний и сертифи АЛЬТЕРНАТИВА»), № RA.RU.211778

Дополнительная информация Изделия хранятся в крыт прямого попадания солнечных лучей и атмосферных воз части полки стеллажа - не менее 0,2 м, от внутренни отопительных приборов до изделий - не менее 1 м, ме нанесения знака обращения продукции на рынке - на эт (годности) изготовителем не установлен. Декларация со выпускаемую продукцию, изготовленную с даты изп продукции, прошедших исследования (испытания) и изм Декларация о соответствии действительна с даты регист

Регистрационный номер декларации о соответствии:
EAЭС N RU Д-РУ.РА09.В.61599/23
Дата регистрации декларации о соответствии: 13.11.202.



Позвоните прямо сейчас



РОССИЙСКАЯ ФЕДЕРАЦИЯ



СВИДЕТЕЛЬСТВО

на товарный знак (знак обслуживания)

№ 773802

LanaCaps

Правообладатель: Краснова Светлана Борисовна, 644001, г. Омск, ул. Масленникова, 80, кв. 82 (RU)

Заявка № 2020705111
Приоритет товарного знака 05 февраля 2020 г.
Зарегистрировано в Государственном реестре товарных знаков и знаков обслуживания Российской Федерации 02 сентября 2020 г.
Срок действия регистрации истекает 05 февраля 2030 г.

Руководитель Федеральной службы по интеллектуальной собственности

Г.П. Ивлиев



5 причин, почему с нами выгодно работать

01 БОЛЬШОЙ ОПЫТ

Наша компания на рынке с 1997 года. Документы можно проверить на сайте налоговой службы.

02 СОБСТВЕННОЕ ПРОИЗВОДСТВО

Мы не перекупы! Мы производим шапки, снуды, шарфы, капоры, повязки и другую вязанную продукцию с 1997 года. Десятилетиями выверены поставки качественной пряжи с Турции, Беларуси.

03 НИЗКИЕ ОПТОВЫЕ ЦЕНЫ

Рассчитываем стоимость индивидуально под клиента и объем, минуя лишние операционные расходы. Мы не стремимся больше заработать на клиентах, мы хотим долгосрочного сотрудничества!

04 ОПЛАТА И ДОСТАВКА

Оплата товара по безналичному расчёту. По желанию можем упаковать каждую единицу товара в индивидуальную упаковку и наклеить штрихкод. Доставка осуществляется через любую удобную ТК.

05 РАЗРАБОТКА ПО ФОТО

Свяжем практически любую вязанную продукцию. Вышлите нам фото и мы рассчитаем стоимость производства.



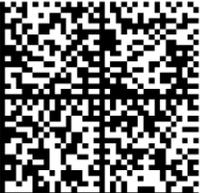
**ЧЕСТНЫЙ
ЗНАК**

Коды маркировки ЧЗ

Будьте уверены в подлинности товара в нашей компании - сканируйте код маркировки на продукции через приложение "Честный знак".



**ЧЕСТНЫЙ
ЗНАК**

Шапка "Вито" (Молочный, 54-56, Двухслойная, Акрил 100%)	21243719_5456
ИП Краснова С.Б. 644001 Россия, Омск, ул. Масленникова 80, оф. 82 Тел: 8-904-073-53-00 Сайт: lana-caps.ru	
	0104640444051693 215=6N4PP2Ee1/F
 04640444051693	 

Мы работаем с системой маркировки товаров «Честный знак» и передаем всю информацию о маркировке как на маркетплейсы (передачу маркировки товаров требует OZON), так и через УПД (Универсальный передаточный документ).

Отзывы заказчиков

Мы начали работать со созданной нами схеме DBM буквально несколько месяцев назад и уже получаем первые отзывы наших заказчиков.

Начните работать с нами по схеме DBM и, уверяем, Вы останетесь довольны сотрудничеством.



Магазины наших заказчиков



<https://market.yandex.ru/business--ip-kuznetsova-m-v/168102456>

<https://market.yandex.ru/business--lanacaps/830802>



<https://www.ozon.ru/seller/anabrend-2383051>

<https://www.ozon.ru/seller/ip-kuznetsova-1743322>

<https://www.ozon.ru/seller/yarlyk-2303645>



<https://www.wildberries.ru/seller/790017>

<https://www.wildberries.ru/seller/4231672>

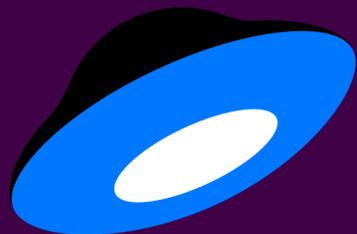
<https://www.wildberries.ru/seller/28497>

Прайс-лист



[Скачать прайс-лист](#)
от 01.03.2025

Фотографии и видео



Смотреть фотобанк
на ЯндексДиск

Вопросы и ответы



Как происходит сотрудничество по Вашей схеме?

Мы с Вами заключаем договор, Вы выставляете наши товары у себя в магазине на маркетплейсах, обновляете остатки и получаете заказы. Предварительно Вы выдаете нам доступ к Вашему магазину в качестве складского сотрудника, и все пришедшие в Ваш магазин заказы мы собираем и отправляем Вашим покупателям.



А как оплачивать товар, который Вы отправляете моим покупателям?

После того, как в течение недели мы отправляем Вашим покупателям нашу продукцию, мы выставляем Вам счет, который Вы должны будете оплатить в течение 3-х календарных дней. Если счет не будет оплачен, мы считаем возможным приостановить отгрузки по Вашим заказам. Причем за рейтинг своего магазина Вы отвечаете самостоятельно. Считаем правильным остановить отгрузки, если выставленный счет не был оплачен вовремя. Но не переживайте специально останавливать отгрузки мы не собираемся – мы также заинтересованы в увеличении Ваших продаж в своих магазинах на маркетплейсах.



На маркетплейсах покупатель иногда возвращает товар, как быть?

Да, такое бывает и, мы бы сказали не «Иногда», а очень даже частенько)). В таких случаях мы нашим партнерам предлагаем 2 (два) варианта решения вопроса: Первый – настроить возвраты на маркетплейсах обратно на ПВЗ, тогда все возвраты будут приходиться на тот ПВЗ, откуда был отправлен заказ, т.е. к нам. В этом случае мы делаем перерасчет и уменьшаем общий долг нашего партнера. Второй вариант и, пожалуй самый разумный, настроить возвраты на склад маркетплейса на повторную продажу. Это в разы дешевле и эффективнее, даже с учетом платного хранения на складах маркетплейсах.



А где вы закупаете товары, в Китае?

Ни в коем случае. Во-первых мы с 1996 года - производители со своими производственными мощностями. Мы находимся в городе Омск (Россия). Во-вторых мы принципиально не закупает китайскую пряжу. Мы десятилетиями работаем с проверенными турецкими и белорусскими производителями пряжи и продолжим с ними работать, так как отзывы наших покупателей о пряже и об изделии в целом подавляющем большинстве положительные.



Я начинающий селлер, отгружаете ли Вы товары в долг?

Мы всегда поддерживаем малый российский бизнес чем можем, но и сами относим себя к малому бизнесу, которому нужно не только закупить качественную пряжу, но и выплатить заработную плату сотрудникам, которые ежедневно работают над тем, чтобы вовремя производить и отгружать Вам продукцию, для этого необходимо соблюдение финансовых обязательств друг перед другом. После начала сотрудничества и отгрузок в течение недели, первый счет на оплату мы выставим через 7 дней. Но, по договору, который мы с Вами подпишем, мы можем запросить оплату раньше семи дней, если сумма отгрузок в Ваших оптовых ценах превысит 10.000 рублей. Т.е. если мы отгрузили за 3 дня более чем на 10.000 рублей, мы попросим Вас оплатить счет, при этом останавливать отгрузки не будем, если Вы оплатите счет в течение 3-х календарных дней. Подробнее Вы можете узнать у своего менеджера.

Вопросы и ответы



Как происходит обновление остатков в моем магазине?

Здесь мы можем предложить вам два решения вопроса: Первый – мы можем выгрузить Вам остатки наших складов и вы самостоятельно обновите остатки у себя на складах. Второй вариант – мы можем обновлять Ваши остатки 3 (три) раза в неделю. В вашем магазине всегда будут актуальные остатки. Отметим, что услуга обновления остатков платная – уточняйте стоимость услуги у Вашего менеджера.



У меня совсем нет времени загружать товары в магазин. Вы можете помочь?

Конечно, мы можем загрузить нашу продукцию из нашего магазина в Ваш, причем это совершенно не противоречит правилам маркетплейсов. Услуга платная. Стоимость услуги и сроки выполнения уточняйте у Вашего менеджера.



Вы берете 75 рублей за обработку отправления. Почему так дорого?

75 рублей – это совсем не дорого. Мы бы даже сказали - это очень дешево. В эту стоимость входит не только работа сотрудника, который возьмет товар на складе, упакует его и привезет на ПВЗ вашего маркетплейса. В стоимость входит бирки, лески, индивидуальная упаковка товара, штрихкодирование товара, курьерский пакет и его штрихкодирование. Также в стоимость включены транспортировочные коробка и их штрихкодирование. За 75 рублей – мы практически полностью делаем всю ту работу, которая занимает у Вас 75% времени. За каждый 1% высвобожденного времени берем по одному рублю)))



Какой процент брака может дойти до моих покупателей?

Практически 0%. Во первых - каждое изделие перед отгрузкой на наш склад хранения проходит ОТК. Во-вторых, непосредственно перед отправкой товара покупателю, сотрудник логистики еще раз тщательно проверяет изделие на брак и, только после проверки, упаковывает и отправляет посылку на ПВЗ. Также весь процесс упаковки изделий фиксируется на видеокамеру и хранится не менее 6 месяцев.



Хочу отправить товар на маркетплейс, чтобы торговать по FBO. Можно так?

Конечно, мало того что можно так тоже работать, так еще и оптовая цена товара будет ниже. Также Вы не будете платить за обслуживание отправления (75р.). По этой схеме будут немного другие расходы, такие как упаковка товара, штрихкодирование, отправка кросс-докингом, и другие не существенные траты, которые по итогу снизят стоимость товара в Вашей юнит-экономике. Но этот метод мы рекомендуем после того, как Вы немного поработаете по схеме DBM, узнав наш товар поближе, наработав рейтинг Вашему магазину.

Вопросы и ответы



Покупатель подменил товар, что делать?

Как уже отвечали выше, процесс упаковки товара ВСЕГДА фиксируется на видеокамеру. Если покупатель целенаправленно или случайно подменил Ваш товар, Вы можете создать спор на маркетплейсе и в качестве доказательства предъявить видеозапись сборки товара. Без этой видеозаписи маркетплейсы споры не рассматривают.



Какие материалы Вы предоставляете в начале сотрудничества?

Мы предоставляем банк фото, который Вы можете использовать в своем магазине на маркетплейсе. Также мы совсем не будем против, если Вы решите провести фотосессию наших товаров самостоятельно. Все необходимое что Вы запросите для начала торговли нашей продукцией, будет обязательно предоставлено.



Как вы работаете с кодами маркировки «Честный знак»?

Каждую единицу товара мы маркируем самостоятельно и при каждой отгрузке товара на маркетплейс передаем Вам через ЭДО все коды маркировки вместе с УПД. После того, как в системе ЭДО вы подписываете УПД, все коды маркировки в документе переходят к Вам.



Контакты



+7 (904) 073-53-00
sales@lana-caps.ru
lana-caps.ru
шапкиоптом.рф

LanaCaps – отечественный производитель трикотажных изделий. Мы на рынке с 1997 года и можем с уверенностью сказать – уже не одно поколение выросло на нашей продукции. Наша компания работает для того, чтобы люди со всех регионов России могли покупать качественные, модные, стильные изделия, которые будут радовать долгие годы.

За годы работы у нас были взлеты и падения. Но сложности, с которыми мы сталкивались, помогли выработать собственный стиль, наладить контакты с надежными поставщиками, оснастить производство современным вязальным оборудованием. Мы стали сильнее, а значит – у нас появилась возможность улучшить нашу продукцию и предлагать выгодные условия сотрудничества.

Сегодня LanaCaps – команда креативных профессионалов, которые работают над собой, повышают уровень своих компетенций, развиваются и растут профессионально. Постоянная работа, направленная на изучение потребительского поведения, позволяет лучше понять покупателей, их привычки, вкусы и создавать востребованные, качественные, современные, практичные и удобные изделия из трикотажа.